

～マーケティング視点で計画作り、自社・自店の未来を描き**売上アップ!**～

事業計画策定セミナー

昨年から続く新型コロナウイルス感染症の影響は、規模・期間ともに当初の予想を大きく超え、消費者の動向や心理も日々変化しております。

皆様におかれましては、変化した情勢を元に様々な取組みを企画・進行されているかと存じますが、その取組みの**円滑な進行や成功には道筋となる事業計画の策定**が必要不可欠です。

そのため、今回のセミナーでは事業計画を現状分析やマーケティング戦略の設計から分かりやすく解説する内容となっており、皆様の取組みの円滑な進行や成功に伴う売上アップにご活用いただければ幸いです。

第1回

10月22日(金) 14:00～16:00

～テーマ～
顧客をもっと深く知る
現状分析(SWOT分析)

第2回

10月29日(金) 14:00～16:00

～テーマ～
売れるマーケティング
戦略の設計

第3回

11月5日(金) 14:00～16:00

～テーマ～
売れる為の売り方と
計画作り

会場 富田林商工会館 2階 会議室

講師 葉田 勉(ビジョナリーソリューションズ代表)
中小企業診断士、一級販売士



大手電機メーカーに就職、商品開発部所属、その後、営業本部、経営戦略室に配属。
各上場プロジェクト、特別プロジェクト、開発プロジェクト等に参加。
平成11年 一部上場のコンサルティング会社である株式会社船井総合研究所に転職
美容・エステ業、食品メーカー、雑貨卸売業、スーパー、接骨院、健康器具メーカー、
クリーニングチェーン、通販業、リフォーム業、建築業、商工会議所、市役所等、
業種業態問わず、経営戦略から販促支援、同行支援までトータルに企業支援を行う。
平成15年 ビジョナリーコンサルティングとして独立
建築業、雑貨業、リフォーム業、クリーニングチェーン等、小規模企業や中堅企業を中心に、
業績向上支援や経営診断、及び企業顧問のサービスを行う。
平成23年 ビジョナリーソリューションズとして事業名を改名(登録商法済)
現在、企業支援と共に研修やセミナー、各プロジェクト支援等幅広く活動領域を拡大。

持参物

- (法人)
・決算書3期分(B/S・P/L)
- (個人)
・確定申告書3期分
・収支内訳書(白色申告)
・決算書(青色申告)
- (共通)
・電卓

参加費 無料 / 定員 15社

事業計画策定セミナー申込書

富田林商工会 行 FAX 0721-25-9009 / 富田林市粟ヶ池町2969-5

事業所		氏名	
所在地			
連絡先	TEL:	MAIL:	

※ご記入いただいた個人情報は、各種連絡・本セミナーの運用業務の他の目的では利用いたしません。

併走型小規模事業者支援推進事業

主催: 富田林商工会 TEL:0721-25-1101/FAX0721-25-9009