

～ 原価高騰、人材不足、円安等といった環境下でも成果を出す ～

事業計画策定セミナー

コロナ明けでも資材価格の高騰、全然来ない求人、そして厳しい円安等あらゆる業種業態の企業で、経営環境は悪くなるばかりです。このような中でもどのように計画を立て、事業を軌道に乗せていけば良いのか。経営者や事業者が是非、この時期に考えたい事業計画の立て方をお教えします。

今回のセミナーでは、事業計画を現状分析やコンセプト設計、また、実施する段階の計画まで分かりやすく解説する内容となっており、皆様の取組みの円滑な事業遂行や事業の成功に寄与できると思っております。是非ご参加いただければ幸いです。

第1回	第2回	第3回
令和5年10月27日(金) 18:00～20:00	令和5年10月31日(火) 18:00～20:00	令和5年11月2日(木) 18:00～20:00
<p>～ テーマ ～</p> <p>厳しい環境下での自社の影響を知る 【市場環境分析について】 環境の機会、脅威、そして 自店の強み、弱みを把握する</p>	<p>～ テーマ ～</p> <p>事業の方向性と戦略を組立てる 【事業の基本戦略について】 ターゲットに対して何をどのように 提供するのか、その戦略を策定する</p>	<p>～ テーマ ～</p> <p>第一歩を決める為の具体策を練る 【実践計画について】 計画の戦術、戦闘までの落とし込み 何をやるのかを決める</p>

会場	富田林商工会館 2階 会議室 (富田林市粟ヶ池町2969-5)	
	講師	葉田 勉 (ビジョナリーソリューションズ代表) 中小企業診断士、一級販売士
<p>大手電機メーカーに就職、商品開発部所属、その後、営業本部、経営戦略室に配属。各上場プロジェクト、特別プロジェクト、開発プロジェクト等に参加。 平成11年 一部上場のコンサルティング会社である株式会社船井総合研究所に転職 美容・エステ業、食品メーカー、雑貨卸売業、スーパー、接骨院、健康器具メーカー、クリーニングチェーン、通販業、リフォーム業、建築業、商工会議所、市役所等、業種業態問わず、経営戦略から販促支援、同行支援までトータルに企業支援を行う。 平成15年 ビジョナリーコンサルティングとして独立 建築業、雑貨業、リフォーム業、クリーニングチェーン等、小規模企業や中堅企業を中心に、業績向上支援や経営診断、及び企業顧問のサービスを行う。 平成23年 ビジョナリーソリューションズとして事業名を改名(登録商法済) 現在、企業支援と共に研修やセミナー、各プロジェクト支援等幅広く活動領域を拡大。</p>		
<p>持参物</p> <p>(法人) ・決算書3期分(B/S・P/L)</p> <p>(個人) ・確定申告書3期分 ・収支内訳書(白色申告) ・決算書(青色申告) ※創業の方は必要ありません</p> <p>(共通) ・電卓</p>		
<p>参加費 無料 / 定員 15社</p>		

(申込書)

富田林商工会 FAX:0721-25-9009 / 富田林市粟ヶ池町2969-5

事業所	氏名	
所在地		
連絡先	TEL:	MAIL:

※ご記入いただいた個人情報、各種連絡・本セミナーの運用業務の他の目的では利用いたしません